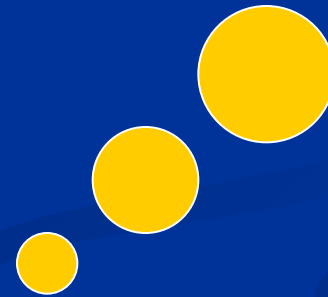


Fiore & Partners

PATENT LICENSING



MISSIONE E OBIETTIVI

La Missione delle attività di “*Patent Licensing*” di Fiore & Partners è quella di supportare gli Inventori e le loro Aziende, a valle del deposito di una loro domanda di Brevetto o dopo il rilascio del relativo Brevetto, nella ricerca di Aziende interessate al lancio commerciale sul Mercato dei prodotti oggetto della invenzione brevettata.

Fiore & Partners opera a fianco degli Inventori per la valorizzazione economica ed il conseguente sfruttamento economico della Proprietà Intellettuale, in particolare Brevetti, fino alla firma di Accordi di sfruttamento economico del Brevetto (“*Patent Licensing*”) con soggetti o Aziende , per il mezzo di un percorso studiato strategicamente caso per caso.

Tale percorso strategico mirato a portare una buona idea al mercato è finalizzato ai due obiettivi di:

Massimizzare la probabilità di successo, dove per “successo” si intende la firma di un accordo di sfruttamento economico del Brevetto (“*Patent Licensing*”) con un soggetto o Azienda (il “Licenziatario”) che sia disposta a pagare all’Inventore determinate somme di denaro per poter utilizzare l’idea oggetto del Brevetto stesso

Massimizzare la efficacia del “successo”, che significa trovare il Licenziatario ottimale (o più di uno), che possa portare il massimo profitto economico all’Inventore ed alla sua Azienda.

Per raggiungere tali obiettivi è fondamentale prima di tutto “guardarsi bene attorno” ed analizzare a fondo lo “scenario” e le condizioni attuali del Mercato e le sue potenzialità, cercando di definire e stimare a priori volumi potenziali ed un conseguente ragionevole “valore economico” del Brevetto, prima di avviarsi a cercare potenziali Licenziatari.

Una attenta Analisi di Mercato è dunque indispensabile per definire, decidere e pianificare caso per caso la “strategia” più idonea da seguire e per individuare i potenziali Licenziatari da contattare.

PERIMETRI DEL “PATENT LICENSING”

Spesso l’Inventore ha già sviluppato gli aspetti tecnici e tecnologici della invenzione, e dunque si può pensare ad un “**perimetro tecnico**” costituito da :

- Brevetto come titolo di Proprietà Intellettuale da dare in licenza a terzi
- *Know-How* tecnologico di prodotto e/o di processo.

In funzione degli effettivi limiti di tutela territoriale del Brevetto, si dovrà definire un “**perimetro geografico**”, in modo tale da ottimizzare gli sforzi di ricerca e contrattazione con i potenziali Licenziatari.

Bisognerà anche definire un “**perimetro commerciale**” dal punto di vista della commercializzazione dei titoli di Proprietà Intellettuale da dare in Licenza :

- Licenza in esclusiva del Brevetto
- Licenza non esclusiva del Brevetto
- *Know-How* tecnologico produttivo

PROCESSO OPERATIVO E SUE FASI DI ATTIVITA' - (1/2)

- Verifiche “tecnico-legali” relative al Brevetto o domanda di Brevetto, per chiarire e consolidare il perimetro del titolo di Proprietà Intellettuale su cui si andrà a lavorare
- Indagine di Mercato, atta a verificare i Volumi potenziali ed il relativo valore degli spazi di mercato disponibili, nonché individuare i potenziali Licenziatari.
- Definizione della “strategia ottimale” e dei potenziali Licenziatari da contattare.

PROCESSO OPERATIVO E SUE FASI DI ATTIVITA' - (2/2)

- Pianificazione delle singole attività da effettuare :
 - Contatti con i potenziali Licenziatari
 - Incontri di presentazione generale e tecnica
 - Incontri di prima contrattazione commerciale
 - Negoziazioni specifiche
 - Messa a punto degli aspetti contrattuali e legali
 - Negoziazioni di dettaglio
 - Firma del Contratto di Licenza
 - Avviamento fasi operative (progettazione e sviluppo, prototipazione, industrializzazione, avvio produttivo)
 - Attivazione delle procedure (modi, tempi,...) per il *Financial Control* sulle *royalties*.
- Fase operativa “sul campo” .

CONTATTI

Fiore & Partners è a disposizione per un primo contatto completamente gratuito, finalizzato ad una verifica iniziale delle necessità ed opportunità legate all' idea di sfruttamento economico di un Brevetto.

ing. Pasquale F. Fiore

Fiore & Partners

Management Consulting

Viale Carlo Cattaneo, 1

6900 Lugano , CH

www.fioreandpartners.com

Fiore & Partners